

Pourquoi un contrat, et non une facture envoyée par messagerie

Un accord verbal tient exactement jusqu'au premier incident. Sans convention écrite, le paiement bancaire ne passe pas, la marchandise n'est pas dédouanée et, en cas de litige, il n'y a rien sur quoi s'appuyer. L'existence même d'un contrat discipline l'usine.

Litiges perdus.

Selon les données du CCPIT pour 2024, une part notable des litiges a été perdue par des acheteurs étrangers pour la seule raison qu'il n'existait aucun contrat, ou que le modèle du fournisseur avait été signé sans être lu.

Ce qu'apporte un contrat écrit

- ✓ **Le paiement passe.** La banque n'exécutera pas un virement vers la Chine sans contrat ni invoice.
- ✓ **Le dédouanement se fait.** Impossible de déclarer la marchandise sans fondement contractuel.
- ✓ **On a un appui.** En cas de défaut ou de retard, le litige se règle sur pièces, et non « à l'oral ».

Le modèle du fournisseur est un piège.

Son formulaire est toujours rédigé en sa faveur. Signer « sans lire », c'est se priver de tout levier. Reprenez chaque clause selon vos intérêts — ou remplacez le document par le vôtre. La spécification et les annexes sont réputées faire partie intégrante du contrat.

Ce qu'il faut impérativement inclure

Un contrat solide repose sur quelques piliers. Chacun couvre un type de risque — de la substitution de marchandise au dérapage du paiement.

1 Description précise du produit.

Plus elle est détaillée, plus elle protège : modèle, SKU, composition, dimensions, poids, teinte Pantone / RAL. La spécification transforme le « parole contre parole » en fondement d'un remplacement.

2 Conditions de livraison.

Qui répond de la marchandise et à quel endroit est fixé par l'incoterm — impérativement avec la version 2020 et le point précis de transfert des risques.

3 Devise, prix et paiement.

Fixez la devise, mais sans échéances de paiement rigides. Le crédit documentaire ou le séquestre (escrow) sont plus sûrs ; en version simple, 30 % d'acompte / 70 % après expédition. Uniquement sur un compte d'entreprise.

4 Qualité et retour des non-conformités.

Réception qualitative, garantie de 0,5 à 2 ans, procédure de réclamation et prise en charge du fret retour. Pour les équipements — mise en service et formation.

La spécification est jointe en annexe et fait partie intégrante du contrat — sans elle, la description précise du produit « n'existe pas » juridiquement.

Incoterms 2020

Incoterm	Lieu de transfert des risques à l'acheteur
EXW	À l'entrepôt du vendeur — presque tout repose sur vous
FCA	Après remise au transporteur
FOB	Après chargement à bord du navire
CIP	Le transport et l'assurance sont payés par le vendeur
DDP	Le vendeur livre jusqu'à votre porte

Incoterms 2020 et paiement sécurisé

Schéma de paiement selon le risque

Risque minimal	Crédit documentaire ou séquestre
Norme	30 % d'acompte / 70 % après expédition
Risque maximal	100 % à l'avance

Uniquement un compte d'entreprise.

Un virement sur une carte personnelle ou à un tiers ouvre la voie aux réclamations. Pour un acompte non garanti, la réglementation des changes de nombreux pays prévoit une amende pouvant atteindre le montant total.

Ce qui vous protège

- ✓ **Des pénalités chiffrées.** Une pénalité par jour de retard est un levier opérationnel, pas une menace en l'air.
- ✓ **Force majeure détaillée.** Énumérez ce qui exonère de responsabilité — sinon, le moindre contretemps y sera imputé.
- ✓ **Langue, sceau, signataire.** Deux versions avec priorité de l'une + le sceau rond rouge de la société chinoise (公章 gōngzhāng).
- ✓ **Arbitrage.** Droit applicable et institution — CIETAC ou Hong Kong. Sans clause, recouvrer est quasi impossible.
- ✓ **NNN plutôt que NDA.** Non-disclosure + non-use + non-circumvention — protection de la marque contre la copie.

Erreurs fréquentes

- ⚠ Signer le modèle du fournisseur sans l'examiner
- ⚠ Virer les fonds sur une carte personnelle ou à un tiers
- ⚠ Décrire le produit en termes vagues, sans spécification
- ⚠ Oublier la clause d'arbitrage — plus aucun recours
- ⚠ Ne pas vérifier le partenaire avant l'opération

Règle :

vérifiez l'usine avant de signer et ne payez que sur un compte d'entreprise. Ces deux gestes couvrent l'essentiel des risques financiers.

CONTACTS

VITA LIBERTA LIMITED

www.vitaliberta.hk

Office room 68, 7/F, Woon Lee Commercial Building, 7 Austin Ave, Tsim Sha Tsui, Kowloon, Hong Kong

+852 6841 6177



legal@vitaliberta.com



Hangzhou office (China):

Room 815, Building 3, Zhonghao Wangjiang International, No. 332 Wangjiang East Road, Shangcheng District, Hangzhou City

Direct line:

+86 130 7361 7169