

为什么需要合同，而不是聊天软件里的一张账单

口头交易只能维持到出第一个问题为止。没有书面协议，银行付款走不通，货物在海关无法报关，一旦发生纠纷更是无据可依。合同存在这一事实本身就能约束工厂。

输掉的纠纷

据中国贸促会（CCPIT）2024 年数据，外方败诉的纠纷中有相当一部分，原因仅仅是根本没有合同，或者未加审阅就签署了供应商的格式文本。

书面合同能带来什么

- ✓ **付款畅通。** 没有合同和 invoice，银行不会向中国执行付款。
- ✓ **顺利报关。** 没有交易依据，货物无法申报。
- ✓ **争议有据。** 出现质量瑕疵或延期时，按文件解决，而不是"口头"争论。

别人的模板就是陷阱

供应商的格式合同永远只写对他有利的内容。"不看就签"等于放弃全部筹码。逐条按自身利益审核——或者直接替换成自己的文本。规格书及各项附件视为合同不可分割的组成部分。

必须写入的内容

一份牢靠的合同由几根支柱撑起。每一根封堵一类风险——从以次充好到付款失控。

1 商品的精确描述。

越详细越安全：型号、SKU、材质成分、尺寸、重量、Pantone / RAL 色号。规格书能把"各执一词"变成索赔换货的依据。

2 交货条件。

谁在何处对货物负责，由 Incoterms 术语确定——务必注明 2020 版本以及责任转移的具体地点。

3 货币、价格与付款。

锁定币种，但不要接受僵化的付款期限。较安全的是信用证或第三方托管 (escrow)；简易方案为 30% 预付 / 70% 发货后支付。只汇入对公账户。

4 质量与不良品退换。

质量验收、0.5–2 年质保、索赔程序，以及退货运费由谁承担。设备类还需约定安装调试与操作培训。

规格书作为附件，视为合同不可分割的组成部分——没有它，商品的精确描述在法律上"并不存在"。

Incoterms 2020

术语	责任转移给买方的节点
EXW	卖方仓库交货——几乎全部由你承担
FCA	交付承运人之后
FOB	装船之后
CIP	运费与保险费由卖方支付
DDP	卖方送货上门

安全付款

按风险排序的付款方案

风险最低	信用证或第三方托管
常规	30% 预付 / 70% 发货后
风险最高	100% 全额预付

只用对公账户

汇入个人卡或第三方账户，日后极易招致索赔。对于无货物担保的预付款，多国外汇管理法规可处以最高相当于全额款项的罚款。

保护你的条款

- ✓ **违约金要写成数字。** 每延期一天的违约金是可执行的杠杆，而不是吓唬人的话。
- ✓ **不可抗力要写细。** 逐项列明何种情形可以免责——否则任何拖延都会被推给“不可抗力”。
- ✓ **语言、印章、签署人。** 两种语言版本并约定以其一为准 + 中国公司的红色圆形公章。
- ✓ **仲裁。** 适用法律与仲裁机构——CIETAC 或香港。没有仲裁条款几乎无法追偿。
- ✓ **用 NNN 而不是 NDA。** 保密 + 禁止使用 + 禁止绕开——保护品牌不被复制。

常见错误

- △ 未加审阅就签了供应商的模板
- △ 把货款汇到个人卡或第三方账户
- △ 只用笼统词句描述商品，没有规格书
- △ 漏掉仲裁条款——无处追偿
- △ 交易前没有核查交易对方

规则：

签约前先核查工厂，付款只走对公账户。这两步能封堵大部分资金风险。

CONTACTS

VITA LIBERTA LIMITED

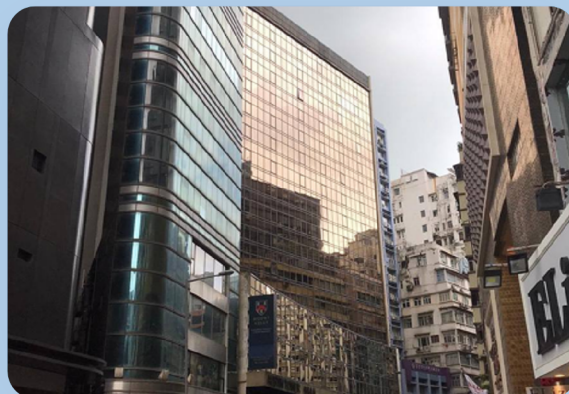
www.vitaliberta.hk

Office room 68, 7/F, Woon Lee Commercial Building, 7 Austin Ave, Tsim Sha Tsui, Kowloon, Hong Kong

+852 6841 6177



legal@vitaliberta.com



Hangzhou office (China):

Room 815, Building 3, Zhonghao Wangjiang International, No. 332 Wangjiang East Road, Shangcheng District, Hangzhou City

Direct line:

+86 130 7361 7169