

সরাসরি ক্রয় কেন বেশি লাভজনক

সরবরাহ শৃঙ্খল থেকে বাড়তি স্তরটি সরিয়ে দিলে উদ্যোক্তা পান কারখানার দাম, প্রস্তুতকারকের সঙ্গে সরাসরি যোগাযোগ এবং লেনদেনের প্রতিটি ধাপের নিয়ন্ত্রণ। "টার্নকি সহায়তা"-র নামে নেওয়া গোপন মার্জিন প্রায়ই দামের সঙ্গে ১০-৪০% যোগ করে দেয়।

ব্যয়ের ২০-৪০%

মধ্যস্বত্বভোগী ছাড়া কারখানার সঙ্গে কাজ করলে বাস্তবেই কমানো যায় — দাম, প্যাকেজিং, সময়সীমা ও পরিবর্তন আপনি নিজেই ঠিক করেন, আর তথ্য দুই-তিন স্তর পেরিয়ে হারিয়ে যায় না।

সরাসরি চ্যানেল কী দেয়

- ✓ মধ্যস্বত্বভোগীর মার্জিন ছাড়াই কারখানার দাম
- ✓ চালানের আগে ব্যাচ পরিদর্শন, উৎপাদন থেকে ছবি ও ভিডিও প্রতিবেদন
- ✓ পরিমাণ ও ব্র্যান্ডিংয়ে নমনীয় শর্ত (OEM/ODM, white label)
- ✓ রিয়েল টাইমে পণ্যের অবস্থান, ধাপে ধাপে চালান ও বিলম্বিত পরিশোধ

মধ্যস্বত্বভোগী কখন যুক্তিসঙ্গত

নিজে-নিজে চালানোর মডেল সবার জন্য নয়:

- ⚠ ভাষার প্রতিবন্ধকতা এবং আমদানি-রপ্তানি প্রক্রিয়া না জানা
- ⚠ একবারের ছোট চালান, কারখানা যাচাইয়ের সময় নেই
- ⚠ অসৎ সরবরাহকারীর পাল্লায় পড়ার ঝুঁকি

অন্তত শুরুর ধাপে একটি লজিস্টিকস কোম্পানি বা এজেন্টকে যুক্ত করা বুদ্ধিমানের কাজ।

নির্ভরযোগ্য সরবরাহকারী কোথায় খুঁজবেন

অনুসন্ধানের চ্যানেলই ঠিক করে দেয় লেনদেনের দাম এবং তার নিরাপত্তা দুটোই। প্ল্যাটফর্মের পাশাপাশি কাজে আসে মেলা (Canton Fair), WeChat গ্রুপ এবং শিল্পক্লাস্টার: ইলেকট্রনিক্স — শেনজেন, ছোট পাইকারি — ইইউ, বস্ত্র — ছিংতাও।

প্ল্যাটফর্ম	লক্ষ্য ব্যবহারকারী	বৈশিষ্ট্য
Alibaba	ইংরেজি · রপ্তানি	Trade Assurance সুরক্ষা, কারখানা ও ট্রেডার উভয়ই
1688	চীনা · অভ্যন্তরীণ বাজার	দাম ২০-৪০% কম, এজেন্ট লাগে
Made-in-China	রপ্তানি	শিল্পভিত্তিক নিশ ও যাচাইকরণ
Global Sources	রপ্তানি	ব্র্যান্ড ও ইলেকট্রনিক্স

Verified Supplier মর্যাদা, প্রতিষ্ঠার বছর, উত্তর দেওয়ার গতি এবং রপ্তানি লাইসেন্স আছে কি না দেখুন — সব কারখানার তা থাকে না।

প্রতারকের লাল সংকেত

- ⚠️ প্রোফাইলে আইনি ঠিকানা ও নিবন্ধন নম্বর নেই
- ⚠️ যোগাযোগকারী পণ্যের বৈশিষ্ট্য বলতে গিয়ে গুলিয়ে ফেলেন
- ⚠️ উৎপাদনের ছবি ও ভিডিও দেখাতে অস্বীকৃতি
- ⚠️ Western Union বা ক্রিপ্টোয় অর্থ পরিশোধের অনুরোধ
- ⚠️ তাড়াহুড়ো: "দ্রুত টাকা দিন, নইলে সব বিক্রি হয়ে যাবে"

নিয়ম

সব সময় নমুনা চান এবং নতুন অংশীদারকে ছোট অর্ডার দিয়ে যাচাই করুন।

চুক্তিতে কী থাকা উচিত

- ✓ বৈশিষ্ট্যসহ পণ্যের সুনির্দিষ্ট বিবরণ
- ✓ উৎপত্তির দেশ ও পরিশোধের শর্ত
- ✓ Incoterms 2020 ভিত্তি — যেমন FOB বা FCA
- ✓ নথির মূল কপি: ইনভয়েস, প্যাকিং লিস্ট, চুক্তি

ব্যক্তি পণ্য কিনতে পারেন, কিন্তু আনুষ্ঠানিক চুক্তি ও মুদ্রা নিয়ন্ত্রণ তাঁর নাগালের বাইরে — বৈদেশিক বাণিজ্যের অংশগ্রহণকারী হিসেবে একক উদ্যোক্তা (ИП), সীমিত দায় কোম্পানি (ООО) বা বৈদেশি কোম্পানির নিবন্ধন প্রয়োজন।

ইউয়ানে পরিশোধ ও মুদ্রা নিয়ন্ত্রণ

ইউয়ানে পরিশোধ ও মুদ্রা নিয়ন্ত্রণ



লেনদেন ক্রমেই ইউয়ানে (CNY) হচ্ছে — অনুমোদিত ব্যাংকে হিসাব এবং সরবরাহের প্রমাণ দরকার



বিদেশে, যেমন হংকংয়ে, একটি কোম্পানি এশিয়ায় অর্থ পাঠানো ও কারখানার সঙ্গে চুক্তির কাজ সহজ করে দেয়

"ব্যবসা হেঁচট খায় পণ্য খুঁজতে গিয়ে নয়, পরিশোধের ধাপে। চুক্তি ও অর্থপ্রদান যখন একটি স্পষ্ট বিচারব্যবস্থার মধ্য দিয়ে সাজানো হয় এবং মুদ্রা নিয়ন্ত্রণ আগেভাগেই সারা থাকে, তখন লেনদেন আর ভাগ্যের খেলা থাকে না।" — সেগেই কোনন · বৈদেশিক বাণিজ্য পরামর্শক

লজিস্টিকস, শুল্ক ও ধাপে ধাপে পরিকল্পনা

পদ্ধতি	সময়	কখন বেছে নেবেন
সমুদ্রপথে কনটেইনার	৩০-৪৫ দিন	বড় আয়তনের পণ্য, কম বাজেট
রেলপথ	১৬-২৫ দিন	ইলেকট্রনিক্স, সরঞ্জাম
সড়কপথ	১৫-৩০ দিন	মাঝারি চালান, আঞ্চলিক সরবরাহ
আকাশপথ	৫-১০ দিন	জরুরি ও মূল্যবান পণ্য

শুল্ক দপ্তরে পণ্য ছাড়া হয় ঘোষণাপত্রের ভিত্তিতে: আগেভাগেই ТН ВЭД ЕАЭС কোড নির্ধারণ করুন, মূল্যের যৌক্তিকতা দেখান এবং TP TC সনদ লাগবে কি না যাচাই করুন।

ধাপে ধাপে পরিকল্পনা

- ১ নিশ এবং বাজারে লক্ষ্য দাম বিশ্লেষণ করুন
- ২ একক উদ্যোক্তা, সীমিত দায় কোম্পানি বা বিদেশি কোম্পানি নিবন্ধন করুন
- ৩ ৩-৫টি কারখানা যাচাই করুন, নমুনা চান
- ৪ Incoterms ও পরিশোধের শর্তসহ চুক্তি চূড়ান্ত করুন
- ৫ পরিশোধ ব্যবস্থা ও মুদ্রা নিয়ন্ত্রণ গুছিয়ে নিন
- ৬ লজিস্টিকস ও শুল্ক প্রক্রিয়ার পরিকল্পনা বেছে নিন
- ৭ পরীক্ষামূলক চালান দিয়ে শুরু করে ধীরে ধীরে পরিসর বাড়ান

CONTACTS

VITA LIBERTA LIMITED

www.vitaliberta.hk

Office room 68, 7/F, Woon Lee Commercial Building, 7 Austin Ave, Tsim Sha Tsui, Kowloon, Hong Kong

+852 6841 6177



legal@vitaliberta.com



Hangzhou office (China):

Room 815, Building 3, Zhonghao Wangjiang International, No. 332 Wangjiang East Road, Shangcheng District, Hangzhou City

Direct line:

+86 130 7361 7169