

Mengapa membeli langsung lebih menguntungkan

Dengan menghapus mata rantai yang berlebih, pengusaha memperoleh harga pabrik, kontak langsung dengan produsen, dan kendali atas setiap tahap transaksi. Markup tersembunyi atas nama "pendampingan menyeluruh" kerap menambah 10–40% pada harga.

20–40% biaya pokok

benar-benar dapat dipangkas dengan bekerja langsung ke pabrik tanpa perantara — harga, kemasan, tenggat, dan penyesuaian Anda sepakati sendiri, dan informasi tidak hilang melewati dua atau tiga mata rantai.

Apa yang diberikan jalur langsung

- ✓ Harga pabrik tanpa margin perantara
- ✓ Inspeksi batch sebelum pengapalan, laporan foto dan video dari lini produksi
- ✓ Syarat volume dan branding yang fleksibel (OEM/ODM, white label)
- ✓ Status muatan secara real-time, pengapalan bertahap, dan tempo pembayaran

Kapan perantara masih masuk akal

Skema mandiri tidak cocok untuk semua orang:

- ⚠ Kendala bahasa dan ketidaktahuan prosedur ekspor-impor
- ⚠ Batch kecil sekali pakai, tidak ada waktu memeriksa pabrik
- ⚠ Risiko tersangkut pemasok yang tidak jujur

Menggandeng perusahaan logistik atau agen tetap masuk akal, setidaknya pada tahap awal.

Di mana mencari pemasok terpercaya

Jalur pencarian menentukan harga transaksi sekaligus keamanannya. Selain marketplace, pameran (Canton Fair), grup WeChat, dan klaster industri juga berperan: elektronik di Shenzhen, grosir kecil di Yiwu, tekstil di Qingdao.

Platform	Sasaran	Keistimewaan
Alibaba	Inggris · ekspor	perlindungan Trade Assurance, pabrik dan trader
1688	Mandarin · pasar domestik	harga 20–40% lebih rendah, perlu agen
Made-in-China	ekspor	ceruk industri dan verifikasi
Global Sources	ekspor	merek dan elektronik

Perhatikan status Verified Supplier, tahun berdiri, kecepatan merespons, dan keberadaan izin ekspor — tidak semua pabrik memilikinya.

Tanda bahaya penipuan

- ⚠ Tidak ada alamat legal dan nomor registrasi di profil
- ⚠ Narahubung berbelit-belit soal spesifikasi produk
- ⚠ Menolak menunjukkan foto dan video produksi
- ⚠ Meminta pembayaran lewat Western Union atau kripto
- ⚠ Mendesak: "bayar cepat, nanti keburu habis"

Aturan

Selalu minta sampel dan uji mitra baru dengan pesanan kecil.

Apa yang harus masuk kontrak

- ✓ Deskripsi barang yang persis beserta spesifikasinya
- ✓ Negara asal dan syarat pembayaran
- ✓ Basis Incoterms 2020 — misalnya FOB atau FCA
- ✓ Dokumen asli: invoice, packing list, kontrak

Perorangan bisa membeli barang, tetapi kontrak resmi dan pengawasan devisa tidak tersedia baginya — perlu mendaftarkan usaha perseorangan (ИП), perseroan terbatas (ООО), atau perusahaan asing sebagai pelaku perdagangan luar negeri.

Pembayaran dalam yuan dan pengawasan devisa

Pembayaran dalam yuan dan pengawasan devisa



Transaksi kian sering diselesaikan dalam yuan (CNY) — dibutuhkan rekening di bank berwenang dan bukti pengiriman



Perusahaan di luar negeri, misalnya di Hong Kong, menyederhanakan pembayaran ke Asia dan urusan kontrak dengan pabrik

"Bisnis tersandung bukan pada pencarian barang, melainkan pada pembayaran. Ketika kontrak dan pembayaran dibangun lewat yurisdiksi yang jelas dan pengawasan devisa sudah dibereskan lebih dulu, transaksi berhenti menjadi undian." — Sergey Konon · konsultan perdagangan luar negeri

Logistik, kepabeanaan, dan rencana bertahap

Moda	Waktu tempuh	Kapan dipilih
Kontainer laut	30–45 hari	muatan besar, anggaran terbatas
Kereta api	16–25 hari	elektronik, peralatan
Truk	15–30 hari	batch menengah, pengiriman regional
Udara	5–10 hari	barang mendesak dan bernilai tinggi

Di bea cukai barang dilepas berdasarkan pemberitahuan pabean: tetapkan lebih dulu kode ТН ВЭД ЕАЭС, dasari nilai pabeannya, dan periksa apakah sertifikat TP TC diperlukan.

Rencana bertahap

- 1 Analisis ceruk pasar dan harga target
- 2 Daftarkan usaha perseorangan, PT, atau perusahaan luar negeri
- 3 Periksa 3–5 pabrik dan minta sampel
- 4 Sepakati kontrak dengan Incoterms dan syarat pembayaran
- 5 Siapkan skema pembayaran dan pengawasan devisa
- 6 Pilih skema logistik dan kepabeanaan
- 7 Mulai dari batch percobaan, lalu tingkatkan skalanya

CONTACTS

VITA LIBERTA LIMITED

www.vitaliberta.hk

Office room 68, 7/F, Woon Lee Commercial Building, 7 Austin Ave, Tsim Sha Tsui, Kowloon, Hong Kong

+852 6841 6177



legal@vitaliberta.com



Hangzhou office (China):

Room 815, Building 3, Zhonghao Wangjiang International, No. 332 Wangjiang East Road, Shangcheng District, Hangzhou City

Direct line:

+86 130 7361 7169