

Por que comprar direto compensa mais

Ao eliminar o elo extra da cadeia, o empresário obtém o preço de fábrica, contato direto com o fabricante e controle sobre cada etapa da operação. Sobretaxas ocultas cobradas a título de "acompanhamento chave na mão" costumam acrescentar de 10% a 40% ao preço.

20–40% do custo

podem ser efetivamente eliminados ao trabalhar com a fábrica sem intermediário — você mesmo negocia preço, embalagem, prazos e ajustes, e a informação não se perde ao passar por dois ou três elos.

O que o canal direto oferece

- ✓ Preço de fábrica, sem margem de intermediário
- ✓ Inspeção do lote antes do embarque, com relatórios em foto e vídeo da produção
- ✓ Condições flexíveis de volume e marca própria (OEM/ODM, white label)
- ✓ Status da carga em tempo real, embarque parcelado e prazo de pagamento

Quando o intermediário se justifica

O modelo autônomo não serve para todos:

- ⚠ Barreira linguística e desconhecimento dos trâmites de comércio exterior
- ⚠ Lote pequeno e pontual, sem tempo para auditar a fábrica
- ⚠ Risco de cair nas mãos de um fornecedor desonesto

Contratar uma empresa de logística ou um agente é sensato ao menos na largada.

Onde encontrar fornecedores confiáveis

O canal de prospecção define tanto o preço quanto a segurança da operação. Além dos marketplaces, funcionam as feiras (Canton Fair), grupos de WeChat e os clusters: eletrônicos em Shenzhen, atacado de pequeno porte em Yiwu, têxteis em Qingdao.

Plataforma	Público	Particularidade
Alibaba	inglês · exportação	proteção Trade Assurance, fábricas e tradings
1688	chinês · mercado interno	preços de 20% a 40% menores, exige agente
Made-in-China	exportação	nichos industriais e verificação
Global Sources	exportação	marcas e eletrônicos

Observe o selo Verified Supplier, o ano de fundação, a velocidade de resposta e a existência de licença de exportação — nem toda fábrica a possui.

Sinais de alerta de golpe

- ⚠ Perfil sem endereço legal nem número de registro
- ⚠ O contato se enrola ao detalhar as características do produto
- ⚠ Recusa em mostrar fotos e vídeos da produção
- ⚠ Pedido de pagamento por Western Union ou cripto
- ⚠ Pressa: "pague logo, senão acaba"

Regra

Peça sempre amostras e teste o novo parceiro com um pedido pequeno.

O que incluir no contrato

- ✓ Descrição exata da mercadoria com especificações
- ✓ País de origem e condições de pagamento
- ✓ Base Incoterms 2020 — por exemplo, FOB ou FCA
- ✓ Vias originais dos documentos: invoice, packing list, contrato

Pessoa física pode comprar a mercadoria, mas não tem acesso a contrato oficial nem ao controle cambial — é preciso registrar empresário individual (ИП), sociedade limitada (ООО) ou uma empresa estrangeira habilitada ao comércio exterior.

Pagamento em yuan e controle cambial

Pagamento em yuan e controle cambial



Os pagamentos são feitos cada vez mais em yuan (CNY) — exigem conta em banco autorizado e comprovação da entrega



Uma empresa no exterior, em Hong Kong por exemplo, simplifica os pagamentos para a Ásia e o trabalho contratual com a fábrica

"O negócio não tropeça na busca pelo produto, e sim nos pagamentos. Quando contrato e pagamento passam por uma jurisdição clara e o controle cambial é resolvido de antemão, a operação deixa de ser loteria." — Serguei Konon · consultor de comércio exterior

Logística, alfândega e plano passo a passo

Modal	Prazo	Quando escolher
Contêiner marítimo	30–45 dias	cargas volumosas, orçamento baixo
Ferrovia	16–25 dias	eletrônicos, equipamentos
Rodovia	15–30 dias	lotes médios, entrega regional
Aéreo	5–10 dias	mercadorias urgentes e de alto valor

Na alfândega a carga é liberada mediante declaração: defina de antemão o código TH ВЭД ЕАЭС, fundamente o valor aduaneiro e verifique a necessidade do certificado TP TC.

Plano passo a passo

- 1 Analise o nicho e o preço-alvo no mercado
- 2 Registre empresário individual, sociedade limitada ou empresa no exterior
- 3 Verifique de 3 a 5 fábricas e peça amostras
- 4 Feche o contrato com Incoterms e condições de pagamento
- 5 Estruture os pagamentos e o controle cambial
- 6 Escolha o esquema de logística e desembaraço
- 7 Comece com um lote de teste e escale

CONTACTS

VITA LIBERTA LIMITED

www.vitaliberta.hk

Office room 68, 7/F, Woon Lee Commercial Building, 7 Austin Ave, Tsim Sha Tsui, Kowloon, Hong Kong

+852 6841 6177



legal@vitaliberta.com



Hangzhou office (China):

Room 815, Building 3, Zhonghao Wangjiang International, No. 332 Wangjiang East Road, Shangcheng District, Hangzhou City

Direct line:

+86 130 7361 7169