

Vì sao mua trực tiếp có lợi hơn

Bỏ đi mắt xích thừa trong chuỗi cung ứng, doanh nhân có được giá xuất xưởng, liên hệ trực tiếp với nhà sản xuất và quyền kiểm soát từng khâu của giao dịch. Khoản chênh lệch ẩn cho dịch vụ "trộn gói" thường đội giá thêm 10–40%.

20–40% giá vốn

có thể cắt giảm thực tế khi làm việc với nhà máy mà không qua trung gian — bạn tự thỏa thuận giá, bao bì, thời hạn và các chỉnh sửa, thông tin không thất lạc qua hai ba mắt xích.

Kênh trực tiếp mang lại gì

- ✓ Giá xuất xưởng, không có biên lợi nhuận trung gian
- ✓ Kiểm hàng trước khi xuất, báo cáo ảnh và video từ nhà máy
- ✓ Điều kiện linh hoạt về sản lượng và thương hiệu (OEM/ODM, white label)
- ✓ Trạng thái lô hàng theo thời gian thực, giao hàng theo đợt và trả chậm

Khi nào trung gian là hợp lý

Mô hình tự làm không hợp với tất cả:

- ⚠ Rào cản ngôn ngữ và chưa nắm thủ tục xuất nhập khẩu
- ⚠ Lô nhỏ một lần, không có thời gian thăm định nhà máy
- ⚠ Rủi ro gặp phải nhà cung cấp thiếu trung thực

Ít nhất ở giai đoạn khởi đầu, nên thuê công ty logistics hoặc đại lý.

Tìm nhà cung cấp đáng tin ở đâu

Kênh tìm kiếm quyết định cả giá lẫn độ an toàn của giao dịch. Ngoài các sàn còn có hội chợ (Canton Fair), nhóm WeChat và các cụm ngành: điện tử ở Thâm Quyển, bán sỉ hàng nhỏ ở Nghĩa Ô, dệt may ở Thanh Đảo.

Sàn	Đối tượng	Đặc điểm
Alibaba	tiếng Anh · xuất khẩu	bảo vệ Trade Assurance, cả nhà máy lẫn thương nhân
1688	tiếng Trung · nội địa	giá thấp hơn 20–40%, cần đại lý
Made-in-China	xuất khẩu	ngách công nghiệp và xác minh nhà cung cấp
Global Sources	xuất khẩu	thương hiệu và hàng điện tử

Hãy xem trạng thái Verified Supplier, năm thành lập, tốc độ phản hồi và việc có giấy phép xuất khẩu hay không — không phải nhà máy nào cũng có.

Dấu hiệu cảnh báo lừa đảo

- ⚠ Hồ sơ không có địa chỉ pháp lý và mã số đăng ký
- ⚠ Người liên hệ lúng túng khi nói về thông số sản phẩm
- ⚠ Từ chối cho xem ảnh và video xưởng sản xuất
- ⚠ Đòi thanh toán qua Western Union hoặc tiền mã hóa
- ⚠ Hối thúc: "trả nhanh không là hết hàng"

Nguyên tắc

Luôn yêu cầu mẫu và thử đối tác mới bằng một đơn hàng nhỏ.

Hợp đồng cần có gì

- ✓ Mô tả chính xác hàng hóa kèm thông số kỹ thuật
- ✓ Nước xuất xứ và điều kiện thanh toán
- ✓ Điều kiện Incoterms 2020 — ví dụ FOB hoặc FCA
- ✓ Bản gốc chứng từ: hóa đơn thương mại, phiếu đóng gói, hợp đồng

Cá nhân có thể mua hàng, nhưng hợp đồng chính thức và thủ tục quản lý ngoại hối thì không — cần đăng ký hộ kinh doanh (ИП), công ty TNHH (ООО) hoặc công ty nước ngoài với tư cách chủ thể hoạt động ngoại thương.

Thanh toán bằng nhân dân tệ và quản lý ngoại hối

Thanh toán bằng nhân dân tệ và quản lý ngoại hối



Giao dịch ngày càng được thanh toán bằng nhân dân tệ (CNY) — cần tài khoản tại ngân hàng được ủy quyền và chứng từ xác nhận giao hàng



Một công ty ở nước ngoài, chẳng hạn tại Hồng Kông, giúp đơn giản hóa việc chuyển tiền sang châu Á và làm hợp đồng với nhà máy

"Việc kinh doanh vất vả không phải ở khâu tìm hàng, mà ở khâu thanh toán. Khi hợp đồng và dòng tiền được dựng qua một khu vực pháp lý rõ ràng, còn thủ tục ngoại hối đã xong từ trước, giao dịch thôi là chuyện may rủi." — Sergey Konon · chuyên gia tư vấn ngoại thương

Logistics, hải quan và kế hoạch từng bước

Phương thức	Thời gian	Khi nào nên chọn
Container đường biển	30–45 ngày	hàng công kênh, ngân sách thấp
Đường sắt	16–25 ngày	hàng điện tử, thiết bị
Đường bộ	15–30 ngày	lô vừa, giao hàng theo vùng
Đường hàng không	5–10 ngày	hàng gấp và có giá trị cao

Tại hải quan, hàng được thông quan theo tờ khai: hãy xác định trước mã TH ВЭД ЕАЭС, chứng minh trị giá hải quan và kiểm tra xem có cần chứng nhận TP TC hay không.

Kế hoạch từng bước

- 1 Phân tích ngành hàng và mức giá mục tiêu trên thị trường
- 2 Đăng ký hộ kinh doanh, công ty TNHH hoặc công ty ở nước ngoài
- 3 Thẩm định 3–5 nhà máy, yêu cầu mẫu
- 4 Chốt hợp đồng kèm Incoterms và điều kiện thanh toán
- 5 Thiết lập kênh thanh toán và thủ tục ngoại hối
- 6 Chọn phương án logistics và hải quan
- 7 Bắt đầu bằng lô thử rồi mở rộng quy mô

CONTACTS

VITA LIBERTA LIMITED

www.vitaliberta.hk

Office room 68, 7/F, Woon Lee Commercial Building, 7 Austin Ave, Tsim Sha Tsui, Kowloon, Hong Kong

+852 6841 6177



legal@vitaliberta.com



Hangzhou office (China):

Room 815, Building 3, Zhonghao Wangjiang International, No. 332 Wangjiang East Road, Shangcheng District, Hangzhou City

Direct line:

+86 130 7361 7169