

# Warum sich der Direkteinkauf mehr lohnt

Wer das überflüssige Glied in der Kette streicht, erhält den Werkspreis, direkten Kontakt zum Hersteller und Kontrolle über jede Phase des Geschäfts. Versteckte Aufschläge für die „Rundum-Betreuung“ erhöhen den Preis nicht selten um 10–40 %.

## 20–40% der Selbstkosten

lassen sich real einsparen, wenn Sie ohne Zwischenhändler direkt mit der Fabrik arbeiten — Preis, Verpackung, Termine und Anpassungen stimmen Sie selbst ab, und Informationen gehen nicht über zwei bis drei Glieder verloren.

## Was der Direktkanal bringt

- ✓ Werkspreis ohne Zwischenhändlermarge
- ✓ Chargenprüfung vor der Verladung, Foto- und Videoberichte aus der Fertigung
- ✓ Flexible Konditionen bei Menge und Branding (OEM/ODM, White Label)
- ✓ Sendungsstatus in Echtzeit, Teillieferungen und Zahlungsziel

# Wann ein Mittler gerechtfertigt ist

Das Modell in Eigenregie passt nicht zu jedem:

- ⚠ Sprachbarriere und fehlende Kenntnis der Außenhandelsverfahren
- ⚠ Einmalige Kleinpartie, keine Zeit für die Fabrikprüfung
- ⚠ Risiko, an einen unseriösen Lieferanten zu geraten

Ein Logistikdienstleister oder Agent ist zumindest für den Start sinnvoll.

# Wo man zuverlässige Lieferanten findet

Der Suchkanal bestimmt sowohl den Preis als auch die Sicherheit des Geschäfts. Neben den Plattformen funktionieren Messen (Canton Fair), WeChat-Gruppen und Cluster: Elektronik in Shenzhen, Kleingroßhandel in Yiwu, Textilien in Qingdao.

| Plattform      | Zielgruppe               | Besonderheit                                 |
|----------------|--------------------------|----------------------------------------------|
| Alibaba        | Englisch · Export        | Trade-Assurance-Schutz, Fabriken und Händler |
| 1688           | Chinesisch · Binnenmarkt | Preise 20–40 % niedriger, Agent erforderlich |
| Made-in-China  | Export                   | Industriellen und Verifizierung              |
| Global Sources | Export                   | Marken und Elektronik                        |

Achten Sie auf den Status Verified Supplier, das Gründungsjahr, die Antwortgeschwindigkeit und das Vorhandensein einer Exportlizenz — nicht jede Fabrik besitzt sie.

## Warnsignale für Betrug

- ⚠ Kein Geschäftssitz und keine Registriernummer im Profil
- ⚠ Der Ansprechpartner verheddert sich bei den Produktmerkmalen
- ⚠ Weigerung, Fotos und Videos aus der Produktion zu zeigen
- ⚠ Zahlungsaufforderung per Western Union oder Krypto
- ⚠ Drängen: „Zahlen Sie schnell, sonst ist alles weg“

### Regel

Fordern Sie immer Muster an und testen Sie einen neuen Partner mit einer kleinen Bestellung.

# Was in den Vertrag gehört

- ✓ Genaue Warenbeschreibung mit technischen Merkmalen
- ✓ Ursprungsland und Zahlungsbedingungen
- ✓ Incoterms-2020-Klausel — zum Beispiel FOB oder FCA
- ✓ Originaldokumente: Rechnung, Packliste, Vertrag

Eine Privatperson kann Ware kaufen, doch ein offizieller Vertrag und die Devisenkontrolle bleiben ihr verwehrt — nötig ist die Registrierung als Einzelunternehmer (ИП), als Gesellschaft mit beschränkter Haftung (ООО) oder als ausländische Gesellschaft mit Außenhandelsstatus.

## Zahlung in Yuan und Devisenkontrolle

### Zahlung in Yuan und Devisenkontrolle



Abgerechnet wird immer häufiger in Yuan (CNY) — erforderlich sind ein Konto bei einer autorisierten Bank und ein Liefernachweis



Eine Auslandsgesellschaft, etwa in Hongkong, vereinfacht Zahlungen nach Asien und die Vertragsarbeit mit der Fabrik

„Das Geschäft scheitert nicht an der Warensuche, sondern an der Abrechnung. Wenn Vertrag und Zahlung über eine klare Jurisdiktion laufen und die Devisenkontrolle vorab erledigt ist, hört der Deal auf, ein Lotteriespiel zu sein.“ — Sergej Konon · Berater für Außenhandel

# Logistik, Zoll und Schritt-für-Schritt-Plan

| Transportart | Dauer      | Wann geeignet                          |
|--------------|------------|----------------------------------------|
| Seecontainer | 30–45 Tage | voluminöse Ladung, geringes Budget     |
| Bahn         | 16–25 Tage | Elektronik, Ausrüstung                 |
| Lkw          | 15–30 Tage | mittlere Partien, regionale Zustellung |
| Luftfracht   | 5–10 Tage  | eilige und hochwertige Waren           |

Am Zoll wird die Ware auf Basis der Anmeldung freigegeben: Ordnen Sie vorab den Warencode TH ВЭД EAЭC zu, begründen Sie den Zollwert und prüfen Sie, ob ein TP TC-Zertifikat erforderlich ist.

## Schritt-für-Schritt-Plan

- 1 Nische und Zielpreis am Markt analysieren
- 2 Einzelunternehmen, GmbH-Pendant (ООО) oder Auslandsgesellschaft registrieren
- 3 3–5 Fabriken prüfen, Muster anfordern
- 4 Vertrag mit Incoterms und Zahlungsbedingungen abstimmen
- 5 Abrechnung und Devisenkontrolle einrichten
- 6 Logistik- und Zollschemata wählen
- 7 Mit einer Testpartie starten und dann skalieren

# CONTACTS

VITA LIBERTA LIMITED

**[www.vitaliberta.hk](http://www.vitaliberta.hk)**

Office room 68, 7/F, Woon Lee Commercial Building, 7 Austin Ave, Tsim Sha Tsui, Kowloon, Hong Kong

**+852 6841 6177**



[legal@vitaliberta.com](mailto:legal@vitaliberta.com)



## Hangzhou office (China):

Room 815, Building 3, Zhonghao Wangjiang International, No. 332 Wangjiang East Road, Shangcheng District, Hangzhou City

Direct line:

**+86 130 7361 7169**